

« **Cette formation m'a permis de comprendre énormément de chose** assez importante pour ma petite entreprise :

- Permettre de **pouvoir discuter avec mon comptable** et améliorer le Bilan et le compte de résultat
- Permettre de **pouvoir se projeter**
- Permettre **d'affiner mes devis pour être rentable**

Mickaël WILMS Electricien 19470 Le petit Pommier

Formation très intéressante qui m'a permis **de bien prendre conscience de l'importance et de la nécessité de la prise en compte du CHP**. Notion «froide » certes, mais qui est un très bon indicateur pour passer outre le « défaut » humain d'avoir toujours l'impression que les devis sont trop chers et qu'il faut chercher à les baisser !

Plutôt que de passer du temps à monter des dossiers de qualification « XXXXXX » à l'utilité plus que douteuse, il me paraîtrait plus judicieux de **proposer ce type de formation à toute jeune entreprise** avec au moins 1 an d'activité pour travailler sur ses propres chiffres.

Antoine CHEYLUS Menuisier 19270 DONZENAC.

« L'intervenant nous explique très bien la façon de procéder et reviens en arrière pour nous expliquer ».

PELE Eric– Paysagiste– 19270 DONZENAC

«Le point fort de la formation, savoir faire un devis et avoir un taux de résultat positif. Stage très agréable, bonne ambiance, très bon formateur »

Patrick LIBOUROUX Menuisier – 19800 Les Champs de Brach

« La formation m'a permis de voir toutes les charges qu'on n'intègre pas dans un devis et de comprendre comment suivre la rentabilité de mes chantiers notamment avec le suivi des heures maximum»

CROMBEZ Jean-Michel 19200 Saint Victour

« **Formation très intéressante et bien en phase avec mes attentes. Je recommanderai cette formation à mes collègues.** Formateur toujours aussi pédagogue et performant ! »

Pierre NOUGIER – Menuisier – 19240 LE BOS

« Secrétaire comptable, j'ai pu **retransmettre à mon chef des chiffres de temps de travail réels.**

Ex : entretien chaudières Fioul, au tarif actuel il ne doit pas dépasser 2h, **au-delà de 2h le chantier n'est plus rentable.**

Ex : Sur des devis on s'aperçoit que la marge du matériel couvre les lignes négatives, d'où l'importance de négocier.

On se rend compte de suite des problèmes, on peut dès le lendemain travailler sur des points bien précis.

Enfin, **une formation qui nous apporte des solutions et non que des questionnements !**

Sophie RYBAKOWSKI – Plomberie – 19000 Tulle

“Apprendre à **lire un bilan. Changer la façon de travailler pour être rentable.** Des journées bien remplies mais satisfaisantes »

Durand Philippe – Electricien 19240 VARETZ

« Formation très instructive. **Logiciel simple d'utilisation** avec de la pratique »

CHIOZE Jean-Pierre - Menuisier – 19240 Saint-Viance

« Anticiper les problèmes financiers. Mieux comprendre mon compte de résultat et en tirer les conséquences »

BOUTINAUD Romain – Couvreur – 19270 USSAC

"Durant la formation sur la rentabilité, j'ai appris **la méthode pour le calcul du coût de l'heure productive** ce qui permet de **mesurer la rentabilité nette des chantiers.**

Thierry Eyma – Plâtrier peintre – Chassat, 19400 Saint-Hilaire-Taurieux

"Avec la formation Rentabilité, **j'a compris les mécanismes du Coût de l'Heure Productive.** Maintenant, je fais **mes devis rapidement** et je connais **instantanément la rentabilité des différentes étapes**"

Nicolas CHEZE Peintre 19460 NAVES